



Abril 2004

EDICION ESPECIAL

CAMARA DE COMERCIO DE PERU EN ESPAÑA

Editorial • Presentación y Servicios de la Cámara de Comercio de Perú en España • Hble. Sr. Pere Esteve, Conseller de Comerç, Turisme i Consum de la Generalitat de Catalunya • Instalaciones Holguín, S. L. • Grupo Citeko • Dr. Guillermo Morin Gamarra • Televins, S. L. • Javier Castro Butrón • Restaurante Ninoska • Financiación para inmigrantes emprendedores.

EDITORIAL

RECONOCIMIENTO A LOS EMPRESARIOS PERUANOS RESIDENTES EN ESPAÑA

Las estadísticas, informes y análisis realizados por los organismos oficiales españoles no dejan lugar a dudas sobre el aporte de los inmigrantes a la generación de riqueza en España. Hoy en día los inmigrantes se incorporan como nuevos cotizantes a la Seguridad Social, contribuyendo a garantizar la solvencia del sistema. El flujo constante de trabajadores inmigrantes que data de la última década del siglo XX, lejos de ser rechazada, ha sido paulatinamente absorbida por la economía española. Se constata además que nuevos mercados laborales se abren para los inmigrantes (el sector de la hostelería y la construcción, por citar algunos ejemplos), de manera que será necesario concebir los canales necesarios para que nuestros jóvenes trabajadores puedan integrarse en el mercado laboral sin necesidad de exponerse a riesgos, humillaciones e ilegalidades.

Ahora bien, el esfuerzo de integración debe ser fruto de la convivencia y respeto mutuo, en esta tesitura el papel de las instituciones es clave para lograr que el esfuerzo emprendedor sea canalizado correctamente y fomentar la actividad empresarial como una opción de inserción socio-laboral, generación de riqueza y creación de empleo.

Precisamente por ello, la Cámara de Comercio de Perú en España realiza este Primer Encuentro de Empresarios Peruanos residentes en España con el propósito de hacer público nuestro reconocimiento institucional a los empresarios peruanos que con un loable esfuerzo han conseguido desarrollar con éxito sus respectivos proyectos empresariales.

Llevar a cabo este evento ha significado plasmar uno de los objetivos estatutarios de nuestra institución: ser la entidad que agrupa y representa a los empresarios, profesionales liberales y autónomos peruanos residentes en España. Con su realización, la Cámara de Comercio de Perú en España, quiere mostrar la capacidad empresarial y emprendedora del peruano, su adaptación al país que lo acoge y sobretodo que en lo económico se ha constituido como un agente dinamizador socio-económico que aporta riesgo y decisión en la creación de empresas, siendo ejemplo de competitividad.

Este Primer Encuentro de Empresarios Peruanos residentes en España sirve para destacar el esfuerzo emprendedor del peruano, ahí están los ejemplos de Carlos Morín, Ricardo Holguin, Giovanna Bottoni, Pedro Albornoz y de todos nuestros asociados y empresarios peruanos que con trabajo, tesón y talento han triunfado en el país que los acoge.

Asimismo hacemos público nuestro agradecimiento a Foment del Treball Nacional así como a la Conselleria de Treball, Comerç, Industria i Turisme de Catalunya, en la persona de su Conseller, Hble. Sr. Pere Esteve, a Foment del Treball Nacional por su apoyo institucional en la realización de este evento así como al Sr. Augusto Thornberry, Cónsul General del Perú en Barcelona por su inestimable apoyo hacia nuestra institución. Pero sobre todo a los empresarios, profesionales y autónomos peruanos por la confianza depositada en nuestra institución.

Finalmente queremos hacer hincapié que es nuestro propósito dinamizar la capacidad empresarial de los asociados para el crecimiento de sus empresas, brindándoles servicios especializados y altamente cualificados y creando redes de contacto comercial, posibilitando el acceso a créditos a las pequeñas y medianas empresas excluidas de los canales tradicionales. En suma, ser la institución referencial y de respaldo para los empresarios inmigrantes.

La Junta Directiva



C/ Provenza, 214, 7^a, 2^a
08036 Barcelona (España)
Telefax: 0034 93 454 29 07

<http://www.ccipc.org>
E-mail: ccipc@ccipc.org

Delegación PERU:
Av. Prescott, 256 - Oficina 502 - Torre J - San Isidro-Lima (Perú)
Tif. 00 511 796 38 42 - Telefax: 00 511 221 21 60
E-mail: ccpe-peru@ccipc.org - <http://www.ccipc.org>

PRINCIPALES OBJETIVOS DE LA CAMARA DE COMERCIO DE PERU EN ESPAÑA

PRESENTACION

La Cámara de Comercio de Perú en España es una organización privada, sin ánimo de lucro, inscrita en el Registro Nacional de Asociaciones del Ministerio del Interior de España. La Cámara fue creada en enero de 1995 con el objetivo fundamental de fomentar las relaciones comerciales entre Perú y España y servir de plataforma, enlace comercial y operativo a las empresas que busquen pro activamente la cooperación empresarial e inversiones entre ambos países.

La afiliación a la Cámara es voluntaria, como institución goza de absoluta autonomía en el diseño y elaboración de sus actividades y actuaciones en permanente coordinación con instituciones del sector, su fuente de financiación son las cuotas de sus socios y los servicios que presta. Desde su creación la Cámara de Comercio de Perú en España ha realizado una labor incesante para incrementar las relaciones comerciales entre ambos países. Para ello, la Cámara ha firmado diversos Convenios de Cooperación con diversas instituciones públicas y privadas de Perú y España. La Cámara es miembro de la Red Coopeco del Programa Al Invest de la Unión Europea y forma parte del Comité Bilateral Hispano-Peruano del Consejo Superior de Cámaras de Comercio de España.

La Cámara tiene una Delegación en Lima, Perú, el encargado de la misma es el Sr. Martín Otero García.

OBJETIVOS

La Cámara de Comercio de Perú en España tiene como objetivos básicos el fomento, promoción y desarrollo de los intercambios comerciales y económicos entre España y Perú, facilitando para ello las relaciones entre los empresarios y entidades de ambos países. Para la obtención de estos fines, la Cámara elabora anualmente sus Planes de Actuación.

Por su experiencia y su contacto con la realidad económica de ambos países, pero básicamente por su permanente presencia y vigencia institucional la Cámara elaboró, con financiación propia, una serie de proyectos en los que considera que la exportación per se no es suficiente para lograr un crecimiento sostenido de la economía peruana por lo tanto recomienda desarrollar alianzas estratégicas, joint venture, cooperación empresarial en todas sus vertientes: tecnológica, financiera, know how, entre otras, de las empresas peruanas con sus homólogas europeas. Estos proyectos forman parte de una **ESTRATEGIA INTEGRAL DE IMPLANTACION PERUANA EN EL ARCO MEDITERRÁNEO**, estos proyectos son: Centro de Promoción de Negocios, Centro de Promoción Turística, Centro de Promoción de Inversiones y Centro de Cooperación Empresarial, que servirán de base para el logro de un sustancial incremento comercial, de imagen en el mercado español y por ende en el mercado europeo, utilizando a España como puerta de entrada natural a Europa.

LINEAS ESTRATEGICAS DE ACTUACION

La Cámara de Comercio de Perú en España tiene una línea de actuación basada en el trabajo conjunto respetando los ámbitos de actuación y competencias de las empresas e instituciones. Dentro de ese marco, las líneas estratégicas de la Cámara son las siguientes:

- Presentar al Perú como un país de negocios e inversión, además informa, publica y promueve la oferta exportable peruana.
- Ser una entidad de promoción y difusión de la imagen del Perú, presentándolo como país de oportunidades de negocios e inversión dentro del marco y la orientación que le da el Estado peruano.
- Ser una entidad incorporada e integrada dentro de diversas instituciones públicas y privadas españolas.
- Tener una estructura profesional basada en la especialización para ofrecer a sus asociados, empresa y público interesado servicios de información, consultoría y formación.
- Representar a los empresarios peruanos en España.
- Organizar eventos, seminarios técnicos y especializados, relacionados con oportunidades de negocio e inversión en Perú.
- Realizar informes y publicaciones, conforme a los intereses comunes de sus socios.

- Evaluar y asesorar respecto a los servicios que brinda a sus socios.
- Fomentar negocios entre sus socios, los pone en contacto, visita a potenciales exportadores y asociaciones de importancia. Organiza para tal fin seminarios, foros, de acuerdo a los intereses económicos de sus socios e instituciones.
- Participar en conferencias, ferias, exhibiciones y eventos internacionales.

SERVICIOS

AREA INTERNACIONAL

La Cámara de Comercio de Perú en España ofrece una serie de servicios a sus asociados, exportadores e inversionistas que los soliciten, con el objetivo primordial de facilitar el comercio e inversión entre ambos países, estos servicios están orientados a ofrecer información especializada, estudios, análisis y consultorías empresarial a las empresas.

PROMOCION

- Oportunidades Comerciales: Ofertas y Demandas
- Asesoría: Exportación – Importación – Inversiones
- Informes Comerciales
- Estudios de Mercado
- Directorios de importadores – exportadores
- Prospección y selección de Representante o Distribuidor
- Prospección y selección de inversionistas para proyectos.

MISIONES COMERCIALES

- En grupo e individual

FERIAS

- Participación en Ferias Nacionales e Internacionales

DOCUMENTACION DE COMERCIO EXTERIOR

- Importación – Exportación
- Certificados SPG
- Complemento Cuaderno ATA España – Perú

INVERSIONES

- Elaboración de Planes de Viabilidad.
- Informes de Programas y ayudas de la Unión Europea.
- Convenios Bilaterales Perú - España

FORMACION

- Seminarios – Mesas Redondas
- Congresos – Jornadas Técnicas
- Convenio con el ILI (Instituto de Logística para Iberoamérica).

ELABORACION DOSSIERS

- Análisis Económico – Financiero
- Revistas especializadas.

AREA DE EMPRESAS

Como institución que aglutina y representa a los empresarios peruanos residentes en España la Cámara les ofrece servicios acorde a sus requerimientos.

ASESORIA LEGAL

Nuestro departamento legal absuelve con el máximo rigor técnico – jurídico cuestiones sobre legislación empresarial: laboral, fiscal, mercantil, y de seguridad social y, en general, sobre todos los aspectos relacionados con la empresa.

ASESORIA LABORAL

- Apertura de centros de trabajo
- Contrato y Prórrogas.
- Partes de accidentes de trabajo.
- Asesoramiento sobre bonificaciones a la empresa según el tipo de contrato.
- Prevención de riesgos laborales.
- Finiquitos y notificaciones de fin de contrato.
- Solicitud de alta, baja y variación de datos de la empresa y el trabajo.
- Cálculo y confección de nóminas y boletines de cotización a la Seguridad Social.
- Incapacidad temporal, invalidez y jubilaciones.
- Inspecciones laborales, Recursos y Reclamaciones.
- Contenciosos laborales - CMAC.
- Contenciosos laborales - Tribunales.

ASESORIA FISCAL

- Impuesto sobre la Renta.
- Impuesto sobre Sociedades.
- Impuesto sobre el Valor Añadido.
- Solicitud de ingresos indebidos.
- Fraccionamiento y aplazamiento de pagos
- Inspecciones fiscales, recursos y reclamaciones.
- Procedimiento de apremio por deudas fiscales.

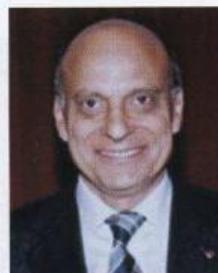
ASESORIA MERCANTIL

- Notas simples informativas y certificaciones registrales.
- Constitución de sociedades mercantiles.
- Búsqueda y solicitudes de denominaciones sociales.
- Disolución de sociedades.
- Acuerdos sociales.
- Convocatoria a Juntas.
- Transcripción de libros de actas y socios.
- Contratos mercantiles.

Como complemento de lo anterior, y en la línea de actuación de la Cámara, se asesora a promotores y emprendedores de nuevas empresas, ayudando a agilizar los trámites que deben realizar para poner en marcha su proyecto.

En suma, la ventaja de estos servicios que la Cámara de Comercio de Perú en España pone a su disposición le aporta: Eficiencia, Experiencia y atención personalizada.

CÁMARA DE PERÚ – Barcelona 26 de març de 2004
Hble. Sr. Pere Esteve i Abad
Conseller de Comerç, Turisme i Consum
Generalitat de Catalunya



Agradezco a la Cámara de Comercio de Perú en España y al Consulado General de Perú en Barcelona, su amable invitación a participar en este acto de entrega de Diplomas en reconocimiento de la actividad profesional y empresarial de miembros de la comunidad peruana establecidos en España, siendo que una gran parte de los premiados son residentes en Catalunya.

El de hoy es un reconocimiento múltiple, por una parte se pretende valorar el esfuerzo de personas en crear empresas o en contribuir a su crecimiento, en generar riqueza. Generar riqueza es generar bienestar y éste es un objetivo de cualquier gobierno. Por otra parte esta actividad desarrollada por Uds. en el país que les ha acogido, contribuye de manera incuestionable a la integración y estabilidad de las comunidades, y éste, la cohesión social, es también un objetivo para todos nosotros.

Hoy en día estamos inmersos en un gran debate sobre cual debe ser el modelo de competitividad para Catalunya, qué queremos que sea Catalunya en los próximos años, cómo garantizar su desarrollo, crecimiento, bienestar, cohesión y proyección exterior.

Por tanto déjenme expresar mi reconocimiento a la contribución que desde sus actividades empresariales realizan.

Catalunya, es hoy en día un país desarrollado que atrae inversiones y flujos migratorios, pero no está tan lejos el tiempo en que ciudadanos de Catalunya emigraban a otros países, a otros destinos, en busca de mejores oportunidades. Entre ellos a muchos países de América Latina, donde fuimos acogidos con gran afecto y apoyo.

Muchos de aquellos catalanes que emigraron han contribuido y siguen contribuyendo en la actualidad de manera significativa al desarrollo de los países que les acogieron. Se han integrado y ellos mismos o sus descendientes son ciudadanos que, manteniendo la estima por sus orígenes, se sienten ciudadanos plenamente comprometidos con su nuevo país.

Con ello quiero decirles que no sólo valoramos el éxito de sus iniciativas empresariales, sino que comprendemos muy bien, el reto personal que supone abrirse camino, crear empresa en un país extranjero.

Así pues, como Conseller de Comercio, Turismo y Consumo, no puedo dejar de felicitarles por el esfuerzo que están realizando y por el éxito que están obteniendo, así como animarles a continuar trabajando, buscando, si me permiten, estándares de calidad cada vez más altos, que los distinguan y los hagan competitivos y garanticen sus posibilidades de crecimiento.

En las responsabilidades que como Conseller de Comercio, Turismo y Consumo tengo asignadas por el Gobierno de Catalunya, además de las propias del sector servicios, tengo también el encargo del Gobierno de contribuir a la internacionalización de nuestro país.

Analizando las cifras del comercio bilateral entre Catalunya y Perú vemos que son todavía modestas; las inversiones de empresas catalanas o españolas en Perú, si eliminamos las grandes inversiones en el sector eléctrico, telecomunicaciones o financiero, son igualmente modestas. Déjenme que lo exprese de modo positivo, existe un gran potencial de crecimiento.

Los negocios en el ámbito internacional los hacen igualmente las personas, personas que conocen como desenvolverse con éxito en otro país. Uds. en este sentido pueden contribuir a tender puentes de conocimiento entre Perú y Catalunya, a facilitar que los productos y servicios de ambos países sean recíprocamente conocidos. Esta sería, sin duda, una contribución adicional que está en sus manos.

Para apoyar a sus empresas en el crecimiento tanto en temas relacionados con el comercio interior como en la internacionalización de las mismas, deben tener presente que, en cuanto empresas catalanas que son, tienen a su disposición todos los instrumentos y servicios que se gestionan desde los distintos departamentos del Gobierno de Catalunya.

Finalmente y aunque ello escape a las competencias propias de un Conseller de Comercio, Turismo y Consumo, no puedo dejar de valorar muy positivamente, y por ello felicitarles nuevamente y darles las gracias, a la labor de integración que sus iniciativas empresariales realizan.

Muchas veces se habla de la inmigración como un problema. Hoy tenemos una excelente ocasión de hacerlo como un elemento positivo, integrador, cohesionador. Por ello no dudé un instante en aceptar la invitación que la Cámara de Comercio de Perú en España y el Consulado General me hicieron, puesto que nos permite enviar a la sociedad un mensaje positivo y esperanzador.

Por todo ello, en mi nombre y en el del Gobierno de Catalunya les hago llegar el más sincero reconocimiento por su trayectoria y labor.

Muchas gracias.

INSTALACIONES HOLGUIN, S.L.

El propietario de Instalaciones Holguín, S.L. es un peruano que como muchos otros vino a España en condiciones adversas, supo enfrentarse a las vicisitudes, primero la de no tener la documentación legal requerida, es decir ser ilegal, luego el de crear una empresa y sacarla adelante, como lo ha hecho a la fecha en forma eficiente, se puede decir que es el caso paradigmático del emprendedor peruano nato que se ha hecho un porvenir a pulso y sobre todo que ha generado riquezas y fuente de trabajo en el país que lo acoge tanto para sus connacionales como para los españoles.

Ricardo Holguín Zavaleta, un provinciano del norte del Perú, nació en Trujillo (Perú) en el año 1970; es el último ó el pequeño de nueve hermanos, sus padres Segundo Holguín y Esperanza Zavaleta, tenían una pequeña empresa dedicada a la fabricación y venta de muebles de madera; sus estudios secundarios los realizó en el Colegio Nacional Ricardo Palma de Trujillo, al término de la enseñanza secundaria ingresó en la Universidad Nacional de Trujillo en la Facultad de Matemáticas.

La década de los noventa fue decisiva en su vida, así en el año 1991 decide emigrar a España con la ilusión de trabajar en lo que sea, ahorrar dinero y retornar a Trujillo, su idea era volver a los dos años a Trujillo para seguir estudiando. A su llegada a Barcelona, en toda la efervescencia en la preparación de las Olimpiadas de Barcelona 92, empieza a trabajar como peón de obra durante el día y de telefonista por la noche y los fines de semana, lo que le permite adquirir experiencia y conocimientos del sistema empresarial español. Trabaja en diferentes empresas durante cinco años y vive las experiencias y los obstáculos de un inmigrante ilegal, pasando inclusive tres noches en una comisaría por no tener permiso de trabajo y residencia. Subsana este enorme inconveniente gracias a la confianza de un amigo gallego que le hace una oferta de trabajo como empleado doméstico en el año 1997 debido a ello obtiene su tarjeta de residencia y posteriormente trabaja como autónomo a partir de ese año en reformas, logrando adquirir experiencia y conocimiento del mercado.

En agosto de 1998 después del nacimiento de su hija, una triste noticia ensombrece su vida, la inesperada muerte de su padre, este hecho le obliga a viajar a Perú. A su retorno a España decide formar su primera empresa: Instalaciones Holguín S.L en memoria y ejemplo de su padre, ese año inicia su actividad empresarial en el campo de las reformas, la labor que casi siempre ejercen los emigrantes, con el fin de no sólo

hacer esas pequeñas reformas de pisos o locales sino de tener una empresa seria y solvente. Gracias a esta importante nota diferencial desarrolla su actividad y logra expandirse con el apoyo de un pequeño grupo de empleados.

En los inicios de esta empresa recibe el apoyo de sus hermanas y poco a poco se va desarrollando como una empresa de reformas en Barcelona; ganando confianza y aceptación en el mercado español, por la calidad demostrada en el trabajo realizado. Esto le permite introducirse en el mantenimiento industrial; llegando a firmar su primer gran contrato de mantenimiento con La Caixa de Barcelona. Posteriormente trabaja realizando mantenimiento con otras entidades financieras como Banesto, Ibercaja, Caixa de Catalunya, Caixa de Sabadell etc.; y a través de la empresa Ramel trabaja en la modalidad de subcontratación para otras grandes empresas como Sanyo, Ford, Nabisco, Danone, Seat, viajes Iberia, Dupont, Fishet, Mercedes Benz, ...etc; desplazándose a trabajar por toda España.

En el año 2000 y con el apoyo de sus hermanos deciden ampliar su trabajo fuera de España realizando montajes en ferias y tiendas en las principales ciudades europeas como Londres, París, Bruselas, Frankfurt, Venecia, Amsterdam, Ginebra, Lisboa inclusive en Pekín, Moscú y Atenas.

En el año 2002 forma la empresa Fincas Nuria, en homenaje a su primogénita, dedicada a la gestión inmobiliaria, y con el apoyo de Instalaciones Holguín, S.L. se dedican al negocio inmobiliario: compran, reforman y venden pisos, objetivo básico para el desarrollo de su empresa, además forma parte en otras empresas: Smodex Internacional y Reformas Integrales.





Integrantes de la Mesa de Honor, de izquierda a derecha: Sr. Joan Canals, director de Relaciones Institucionales de Foment del Treball Nacional; Sr. Pedro Velarde, Presidente de la Cámara de Comercio de Perú en España; Hble. Sr. Pere Esteve, Conseller de Comerç, Turisme i Consum de la Generalitat de Catalunya; Sr. Augusto Thornberry, Cònsul General del Perú en Barcelona; Sra. Laura Rojas, Presidenta de Fasomcat.



Inauguración del Evento por parte del Sr. Pedro Velarde, Presidente de la Cámara de Comercio de Perú en España.



De izquierda a derecha: Sr. Pedro Velarde, Hble. Sr. Pere Esteve y Sr. Augusto Thornberry.



El Sr. Augusto Thornberry, Cònsul General del Perú en Barcelona, entrega la placa de reconocimiento al Sr. Ricardo Holguín, propietario de Instalaciones Holguín, S. L.



El Sr. Joan Canals, director de Relaciones Institucionales de Foment del Treball Nacional, entrega la placa de reconocimiento a la Sra. Giovanna Bossoni, propietaria de Televis, S. L.



La Sra. Laura Rojas, Presidenta de Fasomcat, entrega la placa de reconocimiento al Sr. Pedro Albornoz Mantilla, propietario del Grupo Clieko.



El Hble. Sr. Pere Esteve, Conseller de Comerç, Turisme i Consum de la Generalitat de Catalunya, entrega la placa de reconocimiento al Dr. Carlos Guillermo Morin Gamarra, Presidente de la Fundación Morin.



Los Galardonados, de izquierda a derecha: Dr. Carlos Guillermo Morin Gamarra, Sra. Giovanna Bottom, Sr. Ricardo Holguin y Sr. Pedro Albornoz.



Los hermanos Buenaño Castro, brindan con la Vicecónsul del Perú en Barcelona, Sra. Gabriela Vázquez Rivasplata.



Brindis con pisco sour, de personalidades asistentes al evento.



La familia Holguin al completo, con el Sr. Cónsul Augusto Thornberry.



De izquierda a derecha: Hble. Sr. Pere Esteve, Sr. Augusto Thornberry, Sr. Pedro Velarde y Sr. Pedro Chauca.

TELEVINS, S.L.

Giovanna Bottoni Rivera es ejemplo de tenacidad y capacidad emprendedora. Nació el 18 de junio de 1970, cursó estudios primarios y secundarios en el colegio Bilingüe María de los Angeles (Lima). De su padre heredó su capacidad de trabajo y responsabilidad, es retirado de la Marina de Guerra del Perú, se llama Benjamín Bottoni Agurto, y de su madre la locuacidad y capacidad de convencimiento, ella se llama María Felicia Rivera Monteverde.

Con miras de seguir estudios universitarios viajó a la ciudad de Guayaquil, en la Universidad Estatal del Guayas en la Facultad de Química y Farmacia (primer año), estos estudios los alternó como ejecutiva comercial de alta perfumería, en pocos meses llegó a ser jefa de equipo. El contacto con la actividad comercial reorientó su interés profesional y decidió dejar los estudios de química y farmacia, este hecho cobra singular importancia debido que a su llegada a España en el año 1990, exactamente a la ciudad de Madrid, su formación académica la enfocó a las ciencias empresariales estudiando en la Facultad de Ciencias Empresariales de la Universidad Complutense de Madrid, obteniendo su licenciatura en 1996.

Finalizada su formación universitaria se traslada a Valencia, la capital del Turia, básicamente por motivos familiares, ya que toda su familia reside en esa ciudad.

En Valencia empezó su andadura empresarial, su primer trabajo lo consiguió bajo la modalidad de prácticas empresariales como secretaria de dirección en una empresa multinacional del Sector Madera. En esta empresa trabajó con ahínco, lo que le sirvió para que la dirección valorara su trabajo y le ofrecieran un contrato de trabajo indefinido. A pesar de ello no quería seguir desempeñándose como secretaria y tomó la decisión de poner en práctica lo aprendido en la facultad de ciencias empresariales; formó su empresa.

En el año 1997 se inicia como autónoma. El año 1999 creó Televins, S. L., como toda empresa recién creada sus inicios fueron duros sin ayudas ni subvenciones oficiales, pero poco a poco la empresa fue creciendo. En ese entonces contaba con una sola vendedora, realizando el reparto de los pedidos la misma Giovanna Bottoni en su coche particular, hoy Televins cuenta con 2 furgonetas propias de reparto, 20 empleados (todos españoles) y una cartera de 2000 clientes en activo, la empresa está creciendo gracias a la confianza depositada por sus clientes y proveedores.



Dr. Gil y Morán, 16
46007 Valencia
Tel. 98 319 71 14

Televins, S.L. es una empresa que se dedica a la distribución de vinos y cavas artesanos de diferentes zonas de España mediante la venta telefónica, para lo cual la empresa realiza 2 cursos al año de formación para empleadas nuevas, que se quieran incorporar al equipo, en el hotel Astoria y además lleva a cabo un reciclaje de telemarketing.

Para afrontar con éxito el reto que supone llevar una empresa, Giovanna Bottoni complementó sus estudios con un Master en Dirección y Gestión de Empresas, cursos de enología y también un Master de Enología avanzada y especializada en la Escuela Enológica de Utiel, Requena (Valencia); así como cursos de ofimática e inglés.

TELEVINS PERU

El proyecto de instalarse en Perú nace en base a la confianza en el capital humano que su propietaria cree que puede haber en Perú. Su objetivo es instalar oficinas y tiendas de ventas en Perú para dar a conocer los exquisitos vinos Españoles a todos los peruanos, pero quieren darlos a conocer de una manera accesible a todos los bolsillos. También tiene como finalidad montar un equipo de venta para que visite las provincias de Perú dada la centralización en la ciudad de Lima.

Para este proyecto Televins, S.L. cuenta con el asesoramiento y la ayuda de la Cámara de Comercio de Perú en España.



GRUPO CITEKO

Pedro Albornoz y sus hermanos Víctor e Hipólito llegan a España el año 1979, radican en Barcelona, a la que consideran su segunda tierra. Pedro Albornoz Mantilla nace en la ciudad de Trujillo, Perú el 16 de Mayo de 1953, hijo de Pedro Albornoz Aguirre (Huánuco), y de Isabel Mantilla Vidaurre (Moche – Trujillo). Casado con Irma Loje León (Chimbote), tienen 4 hijos Jordi, Diómenes, Pedro y Belén, en Barcelona nacen tres de sus hijos, viven en Valldoreix, donde tienen un restaurante Kusi Wasi, especializado en comida peruana. Pedro Albornoz tiene una familia participativa, sus hijos mayores y esposa trabajan en la empresa. Practica deportes, sobretodo las artes marciales, es un amante de la naturaleza y se considera un guerrero del espíritu.

Los inicios empresariales de los hermanos Albornoz se encuentran en el sector industrial, por su formación previa en Perú, Pedro Albornoz estudió Técnica Industrial en el Instituto Chan-Chan de Trujillo, complementa esta formación con diversos cursos en la Universidad Politécnica de Catalunya así como en la Escuela Industrial. Al comienzo fabrican aparatos y máquinas para gimnasios, montan sus propios gimnasios dedicándose a esta actividad durante varios años.

Esta primera etapa les sirvió de base para crear Ingeniería de Sistemas Barcelona, S.L., empresa dedicada al montaje de cuadros eléctricos y automatización, ofreciendo sus servicios al sector industrial de Catalunya, con especialización en electricidad neumática, refrigeración, climatización, electrodomésticos y maquinaria de hostelería. Esta especialización le ha permitido ejecutar trabajos para empresas de renombre, como la elaboración de cuadros de automatización del tren de alta velocidad (AVE) Madrid – Sevilla, en las empresas fabricantes de vehículos: Ford, Seat, Nissan, Opel, realizando cuadros eléctricos para los trenes de pintura, soldadura e instalación de prensas, en Repsol, construyendo las cabinas de análisis y centrales de mando, realizando trabajos de neumática y soldadura automática.

Continuando su trayectoria ascendente, la empresa decide participar en el sector hostelería, haciéndose cargo del mantenimiento de la maquinaria de importantes restaurantes (Bocatta, Kentucky- Fried Chicken) y hoteles de Barcelona. Del mismo modo en el sector electrodoméstico participa teniendo a su cargo el servicio oficial de instalación y mantenimiento de Carrier, Daikin, LG Electronics y calderas Tuareg, AEG, Philips,

New Pol, Balay, etc. Instalan todo tipo de climatizadores para El Corte Inglés, Hipercor y otras grandes superficies como Carrefour, Alcampo, Makro, Electro Galery, etc.

Las empresas del núcleo familiar que integran el Grupo Citeko en Barcelona son: Ingeniería de Sistemas Barcelona, S.L., Citeko Industrial, S.L, Citeko Hispanoamericana de Servicios, S.L.

También participan en el campo de la enseñanza e imparten cursos de Frío Industrial y Aire Acondicionado en colaboración con diversas instituciones. Sus centros de enseñanza están ubicados en Barcelona en la C/. Pedro IV, 161 y en la C/. Gavá, 19, tienen instalaciones adecuadas (laboratorios) para proporcionar una formación teórico- práctica acorde al avance tecnológico actual, además cuentan con una metodología y sistema propio de enseñanza.

Consolidada su actividad empresarial en España, los hermanos Albornoz deciden en 1995 crear en Perú la empresa Citeko, S.A. con el objetivo de instalar una planta procesadora para el sector agroindustrial, cuentan para ello con una área de 10 has. en Sullana (Piura) así como para enseñar su especialidad Frío Industrial y Aire Acondicionado para ello cuentan con equipos, maquinaria de refrigeración e implementos de laboratorio.

A la fecha el grupo Citeko está desarrollando una red de franquicias en toda España para personas con deseos de superación y capacidad para tener una empresa propia, proporcionándoles formación teórico-práctica, asesoramiento y capacitación en ventas, servicio técnico, instalaciones y servicios en el sector de refrigeración y aire acondicionado, mercado en constante expansión.

La empresa emblemática del grupo, Ingeniería de Sistemas de Barcelona, S.L., para las actividades que realiza ha iniciado el proceso de obtención del Sistema de Calidad ISO 9001-2000. Acreditada por ENAC a través del Laboratorio General de Análisis y Ensayo (LGA)

Desde la Cámara de Comercio de Perú en España envía un saludo a la gran familia peruana, con el deseo de estrechar lazos de hermanamiento fraternal, fortaleciéndonos en esfuerzo, trabajo y superación en nuestras empresas para alcanzar nuestros objetivos.





CARLOS GUILLERMO MORIN GAMARRA

El **Doctor Carlos Morin** nace en Lima (Perú) el 15 de Septiembre de 1944, de padre Francés, Carlos Alejandro Morin y madre Peruana, Rosa Gamarra Villacorta. Realizó sus estudios escolares en el Prestigioso Colegio Británico Markham College (Miraflores). Su padre fue Director Médico de la Clínica "Maison de Santé" (Lima). Médico especialista en Ginecología, fue su padre quien probablemente influyó como es fácil de entender en la elección de dicha especialidad por parte de su propio hijo. Los orígenes franceses de su padre le llevan a cursar parte de su carrera de medicina en Burdeos (Francia) licenciándose unos años más tarde en la ciudad de Barcelona (España). Realiza su especialidad en Ginecología y Obstetricia en el Hospital Clínico y en el Hospital San Pablo de dicha ciudad. Es durante su especialidad en Laparoscopia donde encuentra las verdaderas raíces de su vocación en lo que destaca, convirtiéndose en pionero en Cirugía Endoscópica, en España.

Su vida durante la especialidad se ve fracturada emocional y profesionalmente en un lapso de tiempo en el que opta por regresar al Perú por razones de salud de su padre. En Perú crea dos centros emblemáticos en Medicina Preventiva en la Avenida Arequipa en Lima. El último de ellos **MEDISERF** probablemente despierta su interés y capacidad empresarial.

Residente en Cataluña hace 43 años, hace 25 aproximadamente establece la primera Clínica de Día especializada en Salud Reproductiva. Tal y como consta en los anales del Instituto Catalán de Salud, se inaugura la Clínica E.M.E.C.E., primera clínica en Cataluña especializada en Interrupciones Voluntarias de Embarazo. Tres años después, se inaugura la Clínica Ginemedex, que se transforma en la 1ª clínica donde se realiza la primera Histerectomía por vía Laparoscópica (Cirugía Endoscópica).

Así mismo durante las Olimpiadas de 1992, que tuvieron lugar en Barcelona, se realiza el "**1er Congreso Mundial en Cirugía Laparoscópica en Ginecología**" con aplicación de la técnica láser como fuente de energía de un futuro prometedor.

Ha presentado numerosos trabajos de investigación en los últimos veinte años en las entidades internacionales anteriormente citadas.

En la actualidad dirige siete clínicas llamadas **BARNAMEDIC** que son de su propiedad, siendo a su vez Director General. En Barcelona Clínica E.M.E.C.E., Clínica GINEMEDEX, Clínica T.C.B., Clínica Medical Diagnostic y Clínica Ginetec. Además de Clínica Ginetec en Alicante y Clínica E.M.E.C.E. en Palma de Mallorca. Además codirige (asesoramiento médico-científico) tres clínicas en España: Instituto Ginecológico Gelme en Vigo, Gine Almería en Almería y Gine Granada en Granada.

Actualmente ha sido elegido miembro del Comité Científico, Cofundador o Board Member de numerosas Instituciones Internacionales en Ginecología como: **AGGL**, American Association of Gynecologic Laparoscopists, **ISGE**, International Society of Gynecologic Endoscopists, **ESG** European Society of Gynecologist, **N.A.F.**, **ISAD**, **ANCIC**, **FIAPAC**, Fédération Internationale de Professionels de l'Avortement et de la Contraception, **SEC**, etc.

Hace cinco años la suma de voluntades de ayudas sociales experimentadas en las clínicas dirigidas por el Dr. Morin, se convierte en la creencia de participación en la plena integración de mujeres inmigrantes en la Comunidad Catalana, dando lugar al nacimiento de la **Fundación Morin** que por definición se presenta como "Centro Multicultural Referencial para la Mujer Inmigrante" con sede en Barcelona, acción biopsicosocial a nivel nacional y proyección a nivel internacional.

Se organizan desde entonces viajes sanitarios anuales en parte de Latinoamérica (Perú, Bolivia, Nicaragua, Costa Rica...) con aportaciones económicas y capacitación profesional en Ginecología y Obstetricia y en Cirugía Laparoscópica.

El Dr. Morin está muy especialmente agradecido al entorno cultural, humano y destacadamente vanguardista que define la Cultura Catalana, como queda reflejado en su recién galardón recibido en Marzo del 2004, por la Cámara de Comercio de Perú en España.

Además sabiendo con total certeza que si de algún triunfo estaríamos hablando, se lo debería a las Mujeres que siempre fueron motivo de respeto, comprensión y positiva referencia en su vida.

"Peruano de raíces, Multicultural de corazón..."

Abril, año 2004



Actividades de la Fundación Morin

La Fundación Morin se define como "Centro Multicultural Referencial en Salud Reproductiva para la Mujer Inmigrante".

La Fundación es un centro referencial en la atención sociosanitaria, cuyo objetivo prioritario es la plena integración de la mujer inmigrante en nuestra cultura. Todas las acciones realizadas para llevar a término nuestro objetivo se inscriben dentro del ámbito médico (Ginecología) así como el social (apoyo psicológico y talleres de Formación Ocupacional).

Todas estas actividades tienen una comprometida intención de convivencia comunitaria y por ello poseemos "unidades de vigilancia" en los Distritos en los que se encuentran nuestras sedes: Distrito de Sant Adrià (Aula de atención social), Distrito de Sarrià-Sant Gervasi (Clínicas colaboradoras en atención sanitaria y Oficinas Centrales) de Barcelona (España).

Además de nuestra acción a nivel nacional cotidiana, los profesionales médicos (enfermeras y trabajadores sociales) colaboradores de la Fundación han realizado diversos viajes de cooperación sanitaria a diferentes países de Latinoamérica (Perú, Bolivia, Nicaragua, Costa Rica) durante estos últimos diez años.

Los próximos proyectos de la fundación se pueden resumir en esta serie:

- Abril 2004, taller de actualización sobre la nueva Ley de Extranjería (Post elecciones) Promotora, Sra. Verónica Bolívar (Abogada del Consulado General de Venezuela)

- Septiembre 2004, entrega del 1er Premio de Investigación Biopsicosocial sobre Inmigración en Europa. Dicho premio será entregado por el Presidente de FIAPAC (Fédération Internationale des Professionnels de l'Avortement et de la Contraception) M. Christian Fiala - Septiembre, Viena (Austria) Premio en metálico de 2000 Euros

- Septiembre 2004, la fundación coparticipa en programas de inmigración en los Países del Este (Congreso

de la ESG, Hungría) toma de contacto con asociaciones, ONG que traten la exploración in situ del tema

- Noviembre 2004, viaje a Cajamarca (Perú) En tiempo de evaluación de costes, disponibilidad de medios, población estudiada, participación conjunta tanto de entidades como del equipo sanitario; con el fin de desarrollar el ámbito de la Cirugía Laparoscópica Ambulatoria en Salud Reproductiva y capacitación y docencia en nuevas tecnologías para profesionales autóctonos.

- Para ello se está coordinando y colaborando estrechamente con el Gobierno Regional de Cajamarca (Presidente, excl. Don Felipe Pita Gastelumendi)

- Marzo 2005, entrega Beca Nacional al estudio sociocultural en Cataluña como epicentro de centros de estudio del resto de España.

Coparticipantes como miembros de la Comisión Calificadora en dicha entrega: Consulado General del Perú, Consejo de Consulta del mismo consulado, FASAMCAT. Premio en metálico: 2000 Euros

- En estudio (Noviembre 2005): viaje tutoría de Cirugía Endoscópica Avanzada e intercambio multicultural en la ciudad del Rosario en Argentina. Coordinadores, Dr. C. Morin y Dr. D. Dallari



JAVIER CASTRO BUTRÓN

Javier Castro Butrón nació en el Callao, provincia Constitucional de Perú. Llegó a España el 22 de febrero de 1986.

Al llegar a España los estudios que tenía Javier Castro eran la secundaria y unos años en la Facultad de Ciencias de la Comunicación en la Universidad San Martín de Porres (Lima – Perú). Su única preocupación era poder seguir estudiando y trabajar, para no defraudar a sus padres que habían confiado en él. Con dicho fin decidió viajar a Barcelona en donde logró empezar a estudiar y trabajaba a la vez. Al principio supuso un gran sacrificio, pero con un gran esfuerzo consiguió estudiar en un instituto de Formación Profesional la especialidad de Anatomía Patológica, la que terminó exitosamente y se graduó como Técnico Especialista en Anatomía Patológica.

Siempre con la intención de seguir especializándose en esta área de la salud, ingresó en la Universidad Privada Gimbernat, adscrita a la Universidad Autónoma de Barcelona, para estudiar Fisioterapia, carrera de tres años, obteniendo el Diploma correspondiente.

Posteriormente, con el ánimo de seguir especializándose en esta actividad, estudió un Postgrado de Fisioterapia Deportiva en la misma universidad, lo cual le ha servido y permitido trabajar como profesor de Fisioterapia Deportiva en la Escuela Sanitaria Confederación de Empresarios del Baix Llobregat de Barcelona y colaborar con el Instituto Peruano de Deporte y con la Asociación de Peruanos de Profesores de Educación Física tanto en la técnica de masaje, vendajes y lesiones deportivas, impartiendo clases a profesionales del mundo del deporte y sanitarios en general.

En su experiencia profesional ha participado en diferentes eventos y competiciones internacionales como las Olimpiadas de Barcelona de 1992, 5º Campeonato de Atletismo en pista cubierta de Barcelona en el año 1995, Trofeo de Tenis Conde Godó de Barcelona en los años 1995 y 1999, así como en el 10º Campeonato de Catalunya de Kenpo Karate Open 1998 Barcelona. En Perú ha participado por invitación del Instituto Peruano del Deporte en el 1º Curso Taller Internacional de Rehabilitación Física Deporte y Escuela en Lima – Perú, mayo del 2003, entre otras.



En la actualidad ha sido contratado por el Fútbol Club Barcelona como fisioterapeuta del equipo de cadetes B, este hecho a Javier Castro le llena de orgullo, pues según sus palabras "Creo que soy el segundo peruano en estar fichado por el Fútbol Club Barcelona después del futbolista Hugo "Cholo" Sotil, reconozco que cae sobre mi una gran responsabilidad tanto como profesional como peruano por que tengo que dejar bien en alto el nombre de nuestro querido Perú".

Por otro lado trabaja de forma eventual como Fisioterapeuta en el Hospital Príncipe de España de Barcelona conocido como Bellvitge.

Además de lo ya mencionado, Javier Castro tiene un pequeño negocio de foto y video, su actividad principal es hacer reportajes de carácter social para la colonia peruana: bodas, 15 años, bautizos, eventos, entre otros. En este pequeño negocio trabaja junto con su esposa la cual aprendió el oficio, trabajar en equipo les permite encargarse de todo el reportaje. En esta faceta laboral han colaborado con diversos medios de comunicación latina (reportajes fotográficos), a la fecha es-

tán colaborando para la revista Imagen Latina, como fotógrafos cubriendo todos los eventos relevantes que se realizan en Barcelona.

En lo personal se casó con una catalana, de esta unión nacieron sus dos hijas Laia y Neus, estas pequeñas les llenan de felicidad y son motivo de orgullo y la razón de sus esfuerzos.

Lo curioso de todo esto es que casi la gran mayoría de sudamericanos en general y los de la colonia peruana en particular conocen a Javier Castro como fotógrafo más conocido como el "paparazzi" de los peruanos ya que ha sido el primer fotógrafo peruano involucrado en todas las actividades peruanas y sudamericanas en general y casi nadie sabe de su labor como fisioterapeuta.

Javier Castro tiene proyectos y planes para el futuro: A corto plazo tiene pensado poner un centro de rehabilitación física para todo tipo de patologías tanto en Barcelona como en Perú.

NINOSKA PALOMINO OLANO

Nace en la incontrastable ciudad de Huancayo, departamento de Junín, ubicado en pleno centro del Perú. Sus padres Luis Palomino Abad y Juana Alicia Palomino Vega, ambos fallecidos. Su padre, periodista y escritor, destacado poeta recibió los Laureles de Oro en Chile y Panamá por sus diversas obras literarias, de él se puede decir que no fue profeta en su tierra y que sus méritos fueron reconocidos en otros países.

Ninoska se educó en Huancayo, realizó estudios universitarios en la Universidad Nacional del Centro en la Facultad de Ingeniería Agrícola. En la ciudad de Lima realizó estudios de Hostelería y Turismo en el Instituto Cetur. Debido a la crisis política, económica y social que atravesaba el Perú durante la década de los ochenta, sobretodo por el terrorismo es que decide cambiar de rumbo junto con sus hijas Andrea y Ximena. Como buena wanka aguerrida y luchadora, decide empezar una nueva vida en España.

Llega a Barcelona en el mes de abril del año 1989

con todas las ilusiones de labrarse un porvenir, a pesar de tener a dos hijas a su cuidado, haciendo ingentes sacrificios se decide por el negocio de la hostelería, en un primer momento quería aplicar sus estudios universitarios de Ingeniería Agrícola, pero Idespues de constatar el gran desarrollo turístico de la ciudad condal decide apostar por la hostelería, básicamente por la comida peruana con el afán de dar a conocer la misma al gusto catalán, español y europeo .

Abre su primer Restaurante "Café Ninoska" ubicado en pleno centro turístico de la Villa Olímpica donde ofrece a sus comensales no sólo la deliciosa comida peruana

sino también la comida catalana y española en general. Paralelamente y con un sano deseo de superación y sacando tiempo a su trabajo y a su familia estudia en Bussines Online en el Wall Street Insitute y Restauración y Hostelería en el Gremio de Hostelería de Barcelona, esto le permite contar con las herramientas básicas para regentar con éxito su negocio.

Asimismo, durante la década pasada y por los lazos familiares se "trae" a sus hermanos para que trabajen en esta tierra que tantas satisfacciones le ha dado; así,

en Barcelona residen Angel (Director Ejecutivo de un conocido restaurante barcelonés), Luis Augusto (restauración) y Juan Carlos que regenta su propio negocio y que comparte con ella la administración de otro restaurante que ofrece comida típica del Perú y Ecuatoriana y pollos a la brasa al estilo peruano.

Sus hermanos vinieron con la documentación en regla, Ninoska se encargó de brindarles no sólo su apoyo moral sino material

cuando se instalaron en Barcelona. A la fecha todos ellos tienen la nacionalidad española y se sienten plenamente integrados en la sociedad catalana.

El restaurant de Ninoska fue seleccionado en el año 2001 por el Gremio de Hostelería de Catalunya para participar en "La volta al mon en vuitanta plats" en representación de Perú. Ninoska es una mujer emprendedora que vive feliz no sólo por sus negocios sino también por su nuevo retoño Ninoska Paola fruto de su actual compromiso con Byron Albán con quien trabaja en sus restaurantes.



FINANCIAMIENTO PARA INMIGRANTES EMPRENDEDORES

Encontrar la financiación es el eterno problema de aquellos inmigrantes que deciden emprender una actividad empresarial. La financiación es uno de los pilares de las pymes. Establecer una empresa, renovar la maquinaria, pagar a los proveedores sin haber vendido antes la mercancía son procesos muy costosos, que obligan al emprendedor a disponer de una importante cuantía de recursos propios.

Ante la necesidad de recursos, los bancos han puesto al servicio de la pyme multitud de productos para facilitar su solvencia económica. Si un empresario necesita dinero, en primer lugar debe solicitar uno de los préstamos del Instituto de Crédito Oficial (ICO). Esta entidad, adscrita al Ministerio de Economía, posee unos créditos con un tipo de interés más bajo que las entidades privadas, un largo plazo de amortización y una gran simplicidad en la tramitación.

El ICO cuenta con la línea Pyme 2004, que financia todo tipo de inversiones inmobiliarias, activos inmateriales tecnológicos e incluso los gastos de constitución de una empresa. La pyme tendrá que amortizar la inversión en tres, cinco o siete años a elegir.

Los bancos y las cajas son los encargados de estudiar y aprobar la solicitud para conseguir este tipo de créditos. En ningún caso, la entidad cobrará comisión por apertura, estudio o disponibilidad a la empresa que solicite el crédito del ICO. En la actualidad hay más de sesenta bancos y cajas en las que se puede suscribir el préstamo del ICO.

Pero en el supuesto de que no lo aprueben las entidades bancarias, existen otras vías de financiación a las que se podrá tener acceso. Así, las personas que deseen solicitar un microcrédito para autoemplearse o que estén trabajando por su cuenta con dificultades de financiación y sin obtener respuesta del banco por falta de aval, deben presentar su proyecto de empresa a una de las entidades de la red de apoyo de la Fundació Un Sol Món que validará este proyecto, y lo apoyará durante toda la vida del microcrédito.

Además, existen las pólizas de créditos para las empresas, en las que la entidad bancaria permite una financiación flexible e inmediata para hacer frente a las necesidades de tesorería que se puedan producir en la actividad habitual de su negocio. Se trata de una línea de crédito de la que podrá disponer hasta un límite preestablecido.

Ante un tema de gran trascendencia para el colectivo de inmigrantes afincados en España, la Cámara de Comercio de Perú en España ha decidido desarrollar unas Jornadas informativas sobre créditos y productos financieros existentes en el mercado financiero español a fin de orientar a todos aquellos que quieran emprender su propio negocio.

SEMINARIO



CRÉDITOS PARA INMIGRANTES EMPRENDEDORES

JUEVES 27 DE MAYO DE 2004, A LAS 19,00 HORAS
SALA H - FOMENT DEL TREBALL NACIONAL
VIA LAYETANA, 32 - 34 - BARCELONA



FORMACIÓN
MODULAR
CONTINUADA

Oferta Formativa

FORMACIÓN PRESENCIAL

LOGÍSTICA
INTEGRAL INTERNACIONAL

COMERCIO
INTERNACIONAL

ILI FORMACIÓN ofrece dos Diplomas y dos Masters concebidos para formar a los participantes en una visión global del sector de la logística y el comercio internacional, que permita una correcta toma de decisiones en el complejo entorno empresarial.

DIRIGIDOS A:

- Profesionales de empresa con experiencia en el sector
- Directores y Responsables de Departamento
- Y aquellas personas con formación superior que por razones de su cargo necesitan ampliar sus conocimientos.

OBJETIVOS:

- Desarrollar en los participantes las capacidades necesarias de las empresas del futuro proporcionando una visión global del sector de la logística el transporte marítimo y el comercio internacional.

Los cursos se imparten en el CFR (Centro de Formación y Reuniones) del Service Center de la ZAL (Zona de Actividades Logísticas) del Puerto de Barcelona, ubicado en el corazón de la Barcelona logística.

FORMACIÓN ONLINE

DIPLOMA TÉCNICO SUPERIOR EN LOGÍSTICA INTEGRAL

Los programas desarrollados por ILI Formación junto con las entidades colaboradoras están basados en una orientación práctica y de aprendizaje en un contexto real, combinando las metodologías pedagógicas de formación presencial, a distancia y *e-learning* contando con una avanzada plataforma *on-line* en nuestra web (www.ilionline.com), todo ello ofrece a nuestros alumnos una inmejorable eficiencia en su proceso de aprendizaje centrándose en una formación de calidad que responda a las expectativas, permitiendo crear profesionales altamente valorados por las empresas del sector.

TEMARIO DEL CURSO

TEMARIO DEL CURSO	Horas
1 Introducción a la Logística	20
2 Aprovisionamiento y Compras	40
3 Logística Industrial "Producción"	40
4 Gestión de Almacenes	40
5 Gestión de la Calidad Total	40
6 Gestión de la Comunicación	40
7 Outsourcing de Servicios Logísticos	40
8 Gestión de la Distribución Física	40
9 Logística Inversa y Sensibilización Medio Ambiental	40
10 Gestión del Transporte	40

BENEFICIOS:

- Obtener una visión que permitirá concebir la gestión logística de la empresa como una herramienta estratégica
- Acceder a la información y el know-how de las empresas más representativas e importantes del sector.
- Acceder a la bolsa de trabajo.

<http://www.ilionline.com>

Información y prematrícula:

Teléfono: +34-93 552 58 40 • Fax: +34-93 552 58 01 • E-mail: info@ilionline.com

Asociación ILI





La Fundación Morin otorgará el

**1er PREMIO AL MEJOR TRABAJO DE
INVESTIGACION BIOPSIICOSOCIAL RELACIONADO
CON LA INMIGRACIÓN**

11 enero • 11 febrero 2005

Premio en metálico de 2000 Euros

Bases

- El tema versará sobre **"Inmigración"**
- El objetivo del Premio es fomentar el desarrollo de las áreas correspondientes a la plena integración y potenciar las iniciativas personales
- Los criterios de valoración serán de interés científico, profesional y cultural
- Sólo se tendrán en cuenta los trabajos entregados antes del 11 de Diciembre del 2004
- El formato de entrega podrá ser tipo Dossiers, Power Point, Disquets, CDs, DVD, Films
- La extensión del trabajo no está predeterminada
- Los requisitos para optar al Premio son ser especialista en tema de Inmigración (Médicos, Psicólogos, Psiquiatras, Filólogos, Historiadores, Periodistas, Escritores, Trabajadores Sociales,...)
- El Jurado estará constituido por cinco miembros designados por la Presidencia de la Fundación Morin
- El Premio puede ser declarado desierto en el caso de que la Comisión Calificadora considere que ningún trabajo presentado tiene suficiente nivel científico
- La notificación al autor del trabajo premiado se hará personalmente
- La entrega del Premio tendrá lugar durante el II Symposium Internacional Multicultural en Salud Reproductiva Barcelona - Marzo 2005

www.fundacionmorin.org